

CHECKLIST

Een financieel plan voor de realisatie van je idee: hoe begin je daaraan?

Als je een project of product wilt realiseren, dan helpt het om in kaart te brengen hoeveel geld je nodig hebt om dat te realiseren en er zelf nog iets aan over te houden: maak een [financieel plan](#).

Bij de opmaak van je financieel plan kan het helpen om door de vragen in deze checklist te gaan:



Welke kosten en investeringen moet ik maken?

- Wat zijn de stappen in de ontwikkeling en productie en hoeveel gaat elke stap kosten?
- Hoeveel uren ga ik daaraan besteden?
- Moet ik iets aankopen of huren? (bv. materiaal, studio, atelier...)
- Moet ik een licentie aankopen voor het [gebruik van andermans werk](#)?
- Hoeveel wil ik investeren in [promotie](#) en distributie?
- Hoe zit het met mijn [kasplanning](#): ben ik voorbereid op kosten die ik moet betalen voordat ik hiermee inkomsten genereer?



Kan ik die kosten terugverdienen en zelf iets overhouden?

- Is er potentieel voor een [verdienmodel](#)? (bv. verkoop, verhuur, licenties...) En wat is de [prijzetting](#) die ik daarbij wil hanteren?
- Is er een geschikte [partner](#) met wie ik zou willen samenwerken om dit product te ontwikkelen of uit te rollen? Wat zijn dan de financiële afspraken?
- Zie ik de realisatie van dit product als een investering die ik op langere termijn wens terug te verdienen?
- Zie ik een mogelijkheid om maatschappelijke meerwaarde te creëren?



Hoe kan ik de realisatie van mijn idee financieren?

Zoek naar een gepast [financieringsplan](#) en zet in op een gezonde financieringsmix.

- Heb ik eigen inkomsten die ik in de realisatie wil investeren?
- Heb ik een verdienmodel in gedachten? Dan is een [winwinlening](#) of een [cultuurkrediet](#) misschien iets voor mij.
- Kom ik in aanmerking voor [subsidies](#)? Subsidies helpen vaak om (een deel van) het verschil tussen je kosten en inkomsten te dekken.
- Subsidies kunnen ook samenwerkingen met andere partijen stimuleren. Is de subsidie [innovatieve partnerprojecten](#) bijvoorbeeld iets voor mij?
- Kan ik gebruik maken van fiscale voordelen zoals [giften](#) en de [taxshelter](#)?
- Heb ik een sterke achterban? Dan is het interessant om een [sponsor](#) te zoeken of [crowdfunding](#) te overwegen.

